

GEISELNAHME- UND ALLTAGSV ERHANDLUNGEN, ÜBERRASCHE NDE PARALLELEN



SZSV
FSPC
FSPC

Schweizerischer Zivilschutzverband
Fédération suisse de la protection civile
Federazione svizzera della protezione civile

Fachtagung 2019 – Dienstag, 28. Mai 2019

Stefan Kühn, Partner / CEO INCS



UNSERE MISSION

Wir befähigen unsere Kunden und ihre besten Talente, dauerhafte Vereinbarungen zu treffen, stärkere Beziehungen aufzubauen und Probleme effizienter zu lösen.

WER WIR SIND

INCS besteht aus erfahrenen und leistungsstarken Verhandlungsprofis und Coaches, die weltweit zu Hause sind. Wir konzentrieren uns exklusiv auf Verhandlungen, Konfliktlösungen und Coaching. Dieser Fokus macht uns stark.

UNSERE PHILOSOPHIE

Menschen sind es, die den Unterschied machen. Wir bei INCS sind fest davon überzeugt, dass Persönlichkeiten, die erfolgreich und wirksam verhandeln, heute und morgen eine Schlüsselrolle einnehmen werden. Wir erkennen, dass die Fähigkeit, wirkungsvoll untereinander interagieren zu können, in der modernen, digitalisierten Welt laufend abnimmt. Wir kämpfen mit unserem Tun und Handeln energisch dagegen an. Wir sind extrem motiviert, Menschen weiterzubringen und sie in ihrer Entwicklung, wirksam zu verhandeln und Konflikte zu lösen, zu unterstützen. Mit der gleichen Passion engagieren wir uns für Organisationen, um sie in sämtlichen Verhandlungs- und Konfliktsituationen zum Erfolg zu führen. Es ist unsere tiefste Überzeugung, dass Organisationen mit einer professionellen Verhandlungs- und Konfliktkultur nicht nur erfolgreicher, sondern auch attraktiver sind, denn leistungsstarke Fachkräfte suchen sich die attraktivsten Unternehmungen aus. All das treibt uns an, Tag für Tag.



VERSTEHEN



KEINE
WIRKLICHKEIT
GLEICHT
DER ANDEREN

LOGISTIK



1. Interventionsteam



2. Kontrolle



3. Kommunikation



4. Übernahme-Organisation



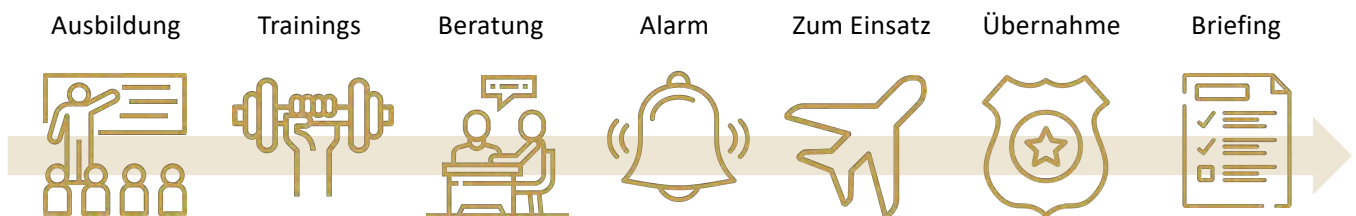
JENSEITS *VON* RICHTIG
ODER FALSCH GIBT ES
EINEN *ORT*,
DORT TREFFEN WIR UNS.

Dschalal ad-Din al-Rumi
Persischer Dichter des Mittelalters

LOGISTIK



VORBEREITUNG



VORBEREITUNG

BRIEFING



BEDROHUNGSLAGE



HISTORY



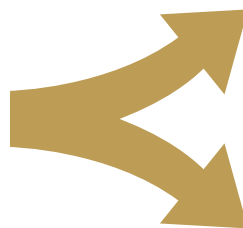
FAKTEN



PROFILE



SPIELREGELN



BEZIEHUNG



BEZIEHUNG

EMPATHIE IST
DER *SCHLÜSSEL*
ZUM *VERSTEHEN* INCS



STREITEN SIE **NOCH**
ODER
VERHANDELN **SIE** SCHON?

INCS

INSTRUMENTE

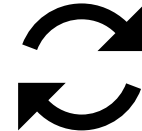
OFFENHEIT



KLARHEIT



REZIPROZITÄT



TRADE-OFFs

LOGISTIK

RESPEKT

ZEIT

WARE

SICHERHEIT

KOMMUNIKATION

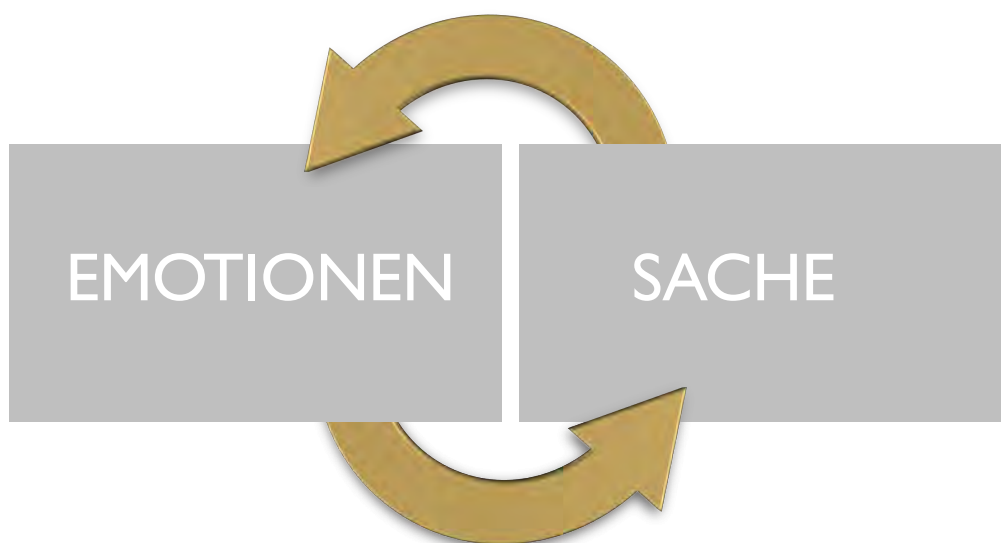
POST-DEALS

ÄNDERE DAS SPIEL

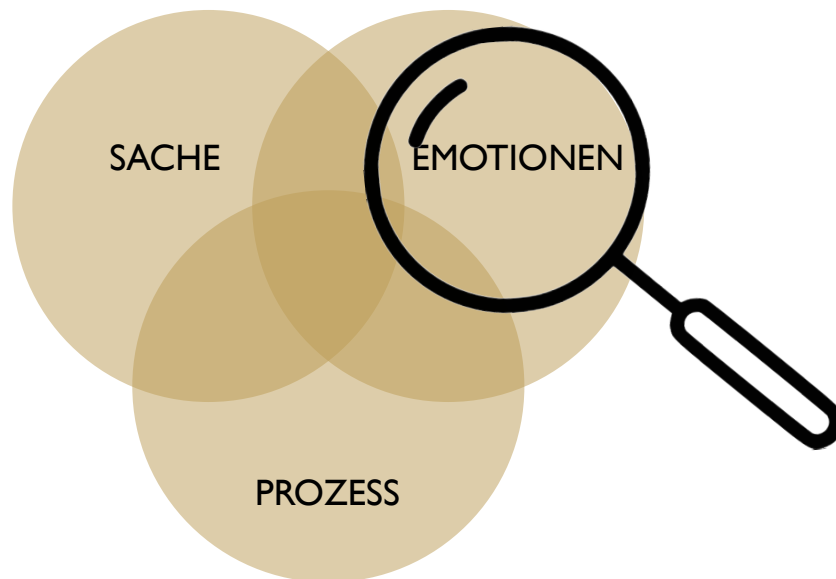
INCS
THE NEGOTIATORS

CHANGE *THE GAME*

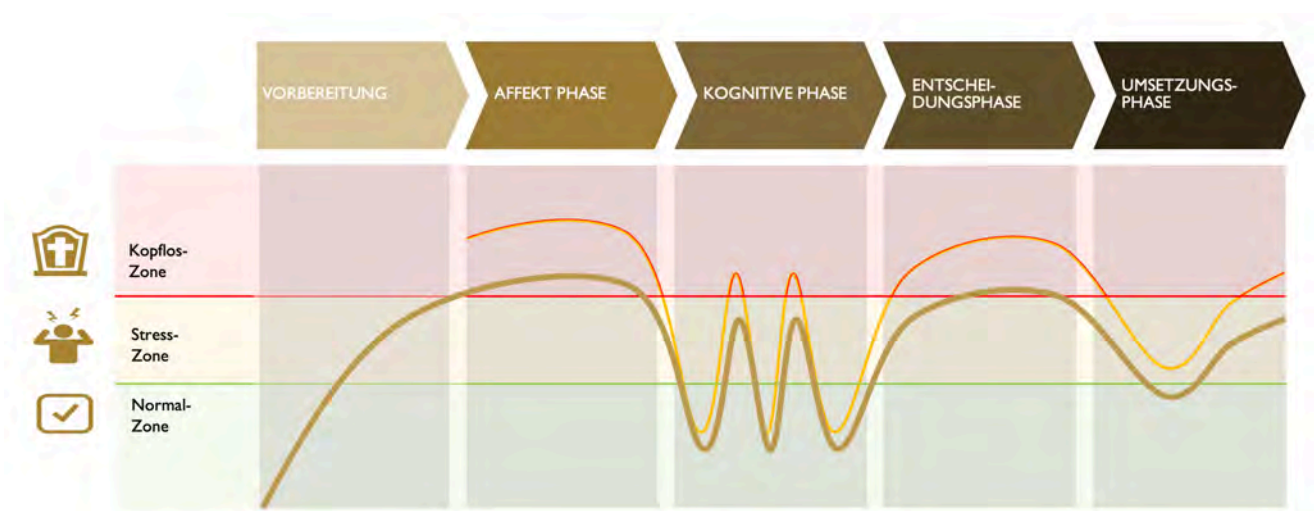
ÄNDERE DAS SPIEL



ÄNDERE DAS SPIEL



ABSCHLUSS





Wir befähigen unsere Kunden und ihre besten Talente
dauerhafte Vereinbarungen zu treffen, stärkere Beziehungen
aufzubauen und Probleme effizienter zu lösen

INCS
THE NEGOTIATORS



UNSERE DIENSTLEISTUNGEN

- Massgeschneiderte Verhandlungsschulungen
- Verhandlungsführung,
Verhandlungsbegleitung und Coaching
- Konfliktlösungsprozesse (Mediation)
- Key-Note Referate

www.incs.international, +41 44 201 19 19

INCS
THE NEGOTIATORS